Conversación con Gemini

Tarjeta Ayuda (Fundación)

Expedida por las iglesias , supermercados adheridos, bancos y apoyo del estado.

Pueden ser otorgadas también a jubilados y pensionistas o personas en situacion de rehabilitación o invalidez de cualquier índole.

La tarjeta de débito tiene que hacer un convenio con los grandes supermercados de la zona.

Entonces se trata de que si una persona gana $20.000 se le otorga por un valor no mínimo a $40000 la tarjeta de débito para supermercados adheridos con descuentos.

Las iglesias asociadas reciben por tarjeta expedida $ 20000 y los supermercados debitan la tarjeta ajustando precios o productos seleccionados por valor de $30000 y quedan 10000 pesos para hacer un convenio con el gobierno para pagar las cuentas (luz, agua, gas)

Mientras tanto se capacita a las personas para hacer dinero por eso se llama ayuda porque los que aprenden gratis o personas de sectores vulnerables y van

creciendo financieramente van apoyando a las iglesias y negocios que estén involucrados en hacer esta obra durante su rehabilitación.

A las personas que no tienen nada se utiliza el margen de 10000 pesos de ganancias mas los 10000 por parte de la iglesia para hacer compras de alimentos podiendo asistir al curso finaciero gratuitamente.

Es importante que esté regulado por un banco experimentado y competitivo como ser el BROU

(Pueden descargar ' como hacer dinero " en esta misma biblioteca")

Es decir es hacer un seminario y brindar un sector para lograr establecer la experiencia.

El objetivo es lograr pobreza 0 he indigencia 0. A corto plazo.

Donde lo justo gana el doble.

Original

Daniel Triunfo

digagraciasporeducacion@gmail.com

Todos sabemos lo importante que cuidar las vidas humanas en este momento en qué cantidad de antibióticos hacen que el organismo se debiite y

tengamos en un futuro un problema mayor entonces la precaución está en las vitaminas y de esta forma con una campaña lo que puede hacer la fundación es que las personas con inmunidad logren fortificar con un médico que puede ser de homeopatía. Y así abastecer de información sobre una nueva dinámica de cuidarse. Es lo que todo médico que inventa una vitamina la hace para fortificar las defensas y esto podría comercializarse a una escala mayor por un método de patentes y de distribución a los supermercados o hacer un tipo de convenio con las vitaminas. Me olvidemos que todo este trabajo se puede hacer con yuyos qué son té que sirven para alta diversidad de trastornos tanto físicos como mentales y eso también se requiere un material de estudio sobre lo que va a consumir el paciente y con las vitaminas lo que es amor ejemplo el tilo sirve para dormir y es lo que tiene la pastilla de plidex y así sucesivamente con las demás hierbas. Todo esto lo pueden estar consiguiendo con la tarjeta ayuda.

Línea de yogures de alto consumo.

En primera instancia la idea nace de crear un yogurt laxante qué se haría con el yuyo de la hierba carnicera. Entonces quise ir un poco más allá y comencé a investigar sobre el precio de los yuyos o hierba

medicinales cómo salgo Tito carqueja la yerba de la piedra y entonces se me ocurrió una Unión entre empresas que son del lácteos que se unan o que compren las hierbas medicinales y las incorporen a los yogurts y entonces me pregunté el costo y en un principio tiene un bajísimo costo y además como están en eso saben para qué sirve cada yuyo y también me pregunté por dónde es que se hace el marketing para las ventas y ya que tenía mente una idea de reforma de la iglesia cristiana u otras iglesias que se quieran incorporar es el donar pan como Cristo así lo quería compartir el pan o sea que no es una es algo que él quería su fundador pero el problema estaba girando en mi cabeza por el asunto del vino que a la larga hace mal si se toman demasiado entonces sería muy bueno el transformar ese pan y vino para los pobres o también para los ricos en las iglesias aparte del sermón se estaría sustituyendo por yogures medicinales o hierbas medicinales en yogurt y pan y entonces todas las personas que tengan el poder adquisitivo puedan comprar en las iglesias se me ocurre El yogur adecuado para su dolencia y así se podría vender y aparte el mercado se movería más en el de los lácteos y las hierbas medicinales y traería mucho trabajo para el

campo también de donde se extraen las materias primas para hacer eso que no es muy complicado es como hacer una mermelada que también se puede hacer con hierbas medicinales y sacar otra línea pero entonces sería para ser más específico un grupo de gente que se encargará la elaboración otro grupo de gente que se encarga de la venta o el marketing ya señalado y luego los beneficiarios que tendrían todos los días pan y yogurt medicinales donados por la misma iglesia que cobra por abastecer a sus fieles que son el público que lo va a pagar. Pudiendo haber una mediación con los supermercados.

Es un gran bien si pensamos que vamos a dar nutrientes a los que más lo necesitan y yogurt medicinal a la población que es mucha la que se deshace el cuerpo y estos yogures los repondrían de tantos excesos que se hace. Toda la estructura va a seguir igual lo único que a las poblaciones más bajas se le va a estar dando un pan todos los días para que tenga para comer y eso traería el beneficio de sustituir a las ollas populares y llevarlos hacia la iglesia qué es lo que se necesita y se quiere. No está de más decir que los grupos de apoyo que tienen las iglesias hacia los alcohólicos y drogadictos puedan conseguir un trabajo

vendiendo a supermercados o haciendo una reelaboración del producto tanto para consumo dentro del lugar como para afuera verificado por bromatología y por las plantas ya establecidas que toman el negocio.

Original

Daniel Triunfo

digagraciasporeducacion@gmail.com

Cómo hacer dinero (esto hay que enseñarlo para que la gente crezca y tenga un motivo de querer crecer)

Como hacer dinero

Puedes hacer enero jugando al fútbol y también puedes hacer dinero siendo un empleado público también puedes hacer dinero siendo un escritor también puedes usar dinero siendo músico también puedes hacer dinero haciendo un político y también puedes hacer dinero con un oficio y también puedes hacer dinero ascendiendo en cualquier trabajo pero de lo que se trata aquí es de cómo hacer mucho dinero en menos tiempo pero no es tan complicado como parece pues poner tu tienda también o un autoservicio o un supermercado con un pequeño préstamo pero lo que tienes que saber es esta cuenta o sea se invierte el 100% luego le colocas un 300% por encima del costo y lo vendes entonces queda

un 200% que el 100% es dinero para invertir y así progresar entonces teniendo este cálculo siempre te quedará dinero para ti y para invertir.

En nuestra mente se nos puede sugerir hacer dinero de muchas formas y todas son válidas de muchas materias y un mercado extremadamente grande que a veces nos sobrepasa los límites de lo que realmente podemos hacer porque si nuestro ser quiere vender artesanías a la plaza o quiere vivir en la playa con un puesto de caipira es viable también cómo hacer para que sea más simple todo esto pero muchos dirán no yo no quiero hacer esa cosa o hacer ese trabajo entonces colosal escrito hasta el momento podemos empezar a pensar realmente cómo hacer dinero. La idea del producto siempre aparece porque lo vemos a la televisión lo vemos en internet y entonces buscamos el producto o lo fabricamos nosotros mismos que es más difícil porque tenemos que trabajar con un equipo es decir si yo quiero trabajar con cuero y hacer una línea de indumentaria de cuero lo que tengo que hacer es comprar todo el cuero que sea posible mandarlo hacer a una construida y luego imprimir mi logo mi marca en otro lugar y esa forma queda producto hecho entonces lo que tenemos que pensar ahora es a quién se lo

vamos a vender y esto hay que prestar mucha atención porque el nombre del producto es esencial para la venta por ejemplo ustedes se preguntarán por qué yo pongo indumentarias alquiler a todo este trabajo en cuero y es así cómo comenzamos con la mente empresarial. Ahora entonces tenemos tiendas en internet tenemos servicios de pagos por internet casi que si usted Lee esto fácilmente y sin salir de su casa con el celular en mano estará manejando un negocio y con la tecnología que hay ahora no tiene por qué ya enloquecerse por cobrar la plata y solo es un pos. Y cuando tenga que comprar llama al supermercado y hacer la compra que tenga que hacer y cuando tenga que pagar las cuentas de su casa tapada también por internet entonces ahí ya tenemos un negocio lo que le llevará son 8 horas diarias de trabajo y lo más importante es estar inscrito en una caja jubilatoria o sea hacer los aportes pertinentes porque imaginemos que un día no va a querer más trabajar por más plata que tenga. Entonces imaginemos la cantidad de productos que podemos hacer y que podemos vender y la cantidad qué hay de gente para poder trabajar o derivar nuestros trabajos para lograr el éxito financiero ayudando a las demás personas y de la mejor manera porque de eso se trata ser plata para no tener

que lucrar a las demás personas y que también vivan dignamente. Es cierto que para empezar necesitamos un capital entonces podemos vender cosas que ya no necesitamos o también sacar un pequeño préstamo que eso lo puede pagar en un año con la facilidad que va a estar vendiendo. Antes de empezar usted ya tiene que ver los competidores que va a tener que va a tener por lo menos cinco. Y hacer los números y tranquilamente comenzar a pensar el negocio haciendo lazos que puede ser en una red social de sus amigos. Entonces ya tengo mi negocio ya estoy vendiendo carteras alquiler pero para eso no hay que olvidarse de todo el servicio que necesito entonces ahí nos damos cuenta qué producto y servicio está muy cercanos y que prácticamente uno no puede convivir sin el otro.

Pero también para hacer dinero hay que estar informado de los precios sobre todo todo porque antes de empezar a vender o si quiera sacar un préstamo hay que ver si no sirve traer las carteras en este caso de China o hacerlas en nuestro país entonces entramos a competir con la calidad precio porque podemos vender un precio más alto por mejor calidad pero lo que importa sigue insistiendo es la marca porque la marca es lo que llama y después tiene para hacer publicidades que de

eso se ocupan las agencias prácticamente usted solo lo que tiene que hacer es vender. Y sabe cómo se empieza usted luego de vender lo que no necesita reinvierte en cualquier cosa cómo hacer encendedores pequeñas artesanías y de ahí se va formando El capital entonces siguiendo la regla de no gastar todo lo ganado sino la mitad vamos haciendo el capital neto para que cuando ya lo tengamos enteramente podamos hacer nuestro gran negocio que fue todo lo explicado anteriormente y no descarte de hacerlo del mismo modo y con la misma técnica que empleada mediante internet verdad. Tecnología para cobrar tengo y también tengo tecnología para vender y también tengo tecnología para pagar y también tengo tecnología para estar informado de cómo van mis negocios y no es nada complicado utilizar esta tecnología.

Entonces solamente ahora lo que nos resta es imaginar lo que nos gusta lo imagino? Bueno es eso es lo que tiene que vender ya hasta todo explicado antes cómo se hace el negocio entonces con eso imaginado tiene que releer nuevamente todo y entonces va a sacar una conclusión más ordenada y detallada de lo que le va a convenir emprender y cómo va a ser para emprender lo que ya está detallado. Entonces con esta gran ayuda de

la tecnología de lo que es Google que podemos buscar la infinidad de productos y servicios y de precios ya como que casi está hecha la revolución industrial la nueva digamos y entonces eso es lo que tiene que aprovechar. Luego como sabemos están los servicios y los va a poder pagar por la plata de su producto vendido y otros serán dinero con la plata que ustedes ganó pero es la ley de los negocios verdad. Entonces luego de haber hecho un capital importante puede ampliar su negocio y tenerlo en un lugar físico y continuar trabajando con personas formadas o empleados que nos van a ayudar a hacer el negocio más fácil incluso con ideas o con lo que necesite y hace un llamado y con la cantidad de gente que hay que quiere trabajar usted será una buena persona que otorgará empleo digno a los demás y estarán agradecidos y trabajarán contentos y para eso hay empresa de selección de personal por eso siempre trate de delegar a otros los que ustedes no podría hacer.

Entonces ahora ya sabes cómo hacer dinero por supuesto que no me la sé todas así que añada sus conocimientos y emprenda con todo todo que este mundo y esta vida no espera. Recuerde registrar.

Original

Daniel Triunfo

digagraciasporeducacion@gmail.com

Los productos

Continuando un poco con los grupos de proyectos se me ocurre pasar a escala mayor o sea a nivel industrial recetas que todas las familias tienen o todas las personas tienen o si no la pueden encontrar en libros de recetas o en páginas como hacer montevideo.com porque la realidad de hoy en día es que la persona tiene un gran producto para que salga del mercado y encuentra obstáculos o porque no tiene suerte o porque no sabe cuál es el camino a seguir y no es sencillo pero tampoco es que unos pocos lo pueden hacer sino que ahora vamos a pensar de que toda persona emprendedora puede lograrlo. Para esto se necesita la receta una envasadora y una elaboradora esos son los tres pilares y entonces las personas que tienen un local o un espacio dentro de su casa para ese fin va a ir más rápido pero no olvidemos todo lo que debe de adecuarse para dicho emprendimiento porque no todos van a necesitar el inmobiliario que otros van a necesitar por los tamaños de los equipos entonces se debe consultar la compañía ya establecidas que brindan soluciones para espacio. Ahora lo que necesitamos es

un equipo de trabajo sólido se tiene una camioneta para el reparto mejor y es ideal para parejas jóvenes o no tan jóvenes que deseen emprender su propio negocio esto ya lo conté pero había algunas pautas que saber porque si el producto no tiene un estudio de marketing el producto fracasará por ponerles un ejemplo yo había hecho un jugo de remolacha y lo llevaba a probar a todos lados y el jugo falló porque era con azúcar y el público lo quería sin azúcar entonces en esa pequeña desventaja falló todo el proyecto por eso digo que se necesita un largo estudio de marketing y también contar con varias recetas para tener plan b y así entonces dar con nuestro producto y comercializarlo con alguien que ande bien para las cuentas con nosotros jamás descartando un préstamo para iniciar porque ahora lo que se va a querer como se quiso antes que las personas se compraban exprimidores por poner un ejemplo de naranja o máquinas para hacer sándwiches calientes y todo eso era un paso de maquinaria para que nuestras abuelas que tenían un cuarto lleno que se le regalaba a todos los cumpleaños de electrodomésticos cocinarlos mejor entonces lo que pretendo ahora es con lo mismo pero si se quiere hacer churros tiene que tener la máquina de los churros fue lo

que me dijo el churrero de la esquina no hay secreto hay que tener la máquina porque todos y más las generaciones que vienen de cómo está la sociedad van a querer hacer estos proyectos en los cuales como hablaba antes se necesita la mentoría debido a que yo insisto que es muy importante la campaña tanto los medios como las redes sociales y para eso tiene que haber una persona encargada de comunicación o sea por cada producto un equipo de trabajo. Es imprescindible aprovechar todas las ventajas que hay hoy en día para trabajar tanto a nivel financiero y crediticio y de formas de pago y de cobro que antiguamente no existía y era solo para algún privilegiado que ahora seguramente es mucho más privilegiado pero aún no se da la cabeza hasta acá.

Entonces cómo movemos al mercado con productos nuevos se abrirán nuevos espacios a las redes y nuevos espacios de difusión teniendo en cuenta los tiempos pero ahora teniendo YouTube se puede comercializar mejor o sea que vamos a pasar de decir cómo se hace hacerlo y a venderlo porque si una persona sabe cómo hacer chorizo como hamburguesas y tiene la máquina y hacerle hacerlo también puede

contar con un equipo de trabajo que lo comercialice hacia el supermercado.

Entonces para concluir solo se faltan ganas tener en cuenta nuestros competidores que pueden ser nuestros socios ojo ahí y tener la receta saber hacerla porque recordemos que hay que tener la elevoradora de así sea una masa de así sea un merengue de así sea un horno para hacer una torta de así sea el detalle de las frutillas o el Santilli y lo más fundamental de todo esto es envasadora industrial entonces puede hacerse un negocio de importar envasadoras industriales también para vendérselo a la gente emprendedora de los productos en las casas de electrodomésticos distribuir y ella se forma otro grupo de emprendedores.

Ya teniendo todos estos datos podemos empezar a exportar y a crecer que es lo más importante de todo.

Y ahí lo tiene que decir.,..

Original

Daniel Triunfo

digagraciasporeducacion@gmail.com

Entonces preparados todos los socios con dinero en un fondo común se puede hacer otros trabajos

Créditos Mosca Tel

Prestamos de la Reina Moscatel

Llamala y subite al carro

Desde 5000 dólares

Para el despilfarro.Ese sería el gancho luego se piden otras cosas .

#5000 Moscatel

La idea surge cuando trabajaba en una casa de electrodomésticos vino el dueño y me dijo es lo que tiene la venta y levantó la mano hizo el símbolo de la mosca entonces eso lo asocié con las ganas que tenía de tomar vino en ese momento y no tenía la mosca y se me vino justo a la mente una escena de cuando yo era niño en la fiesta de la vendimia de las piedras que una reina en un carro andante me tira un racimo de uvas moscatel y entonces me acordé también de una llamada por teléfono que me hicieron y ahí junté el nombre moscatel que sería un servicio de préstamos en mi caso para comprar vino moscatel entonces pensé que hay gente más experta en esto y qué puedo usar la propaganda para hacer unos nuevos préstamos que se llamen moscatel Claro que al principio digo para despilfarrarle lo que quiera bueno el hecho es cómo se

cobra el dinero por lo tanto pienso que sería un préstamo sin persecuciones pero dado una única sola vez para que el que lo toma el préstamo tenga mucho tiempo para pagarlo incluso toda la vida o sea un préstamo de $5000 o $10,000 o $15,000 lo máximo el cliente solicitante sin estar en el fisco y sin estar en deudas lo puede pagar en toda la vida si quiere solamente presentando el documento de identidad. Mocatel es un crédito para jóvenes más bien que quieran meterse al mercado más rápido y con esos datos se cobraría y se estarían dando muchos más préstamos y se estaría cobrando mucho más y esto lo puedo hacer cualquier persona o grupo o cooperativa para impulsar más al país en ese punto en donde el cliente lo necesita más que nunca para desarrollar un proyecto o comprarse maquinaria o incluso para invertir en otras cosas y luego ir pagándolo y recién cuando se finaliza el pago puede volver a sacar otro crédito y digo para jóvenes porque estaría bueno de que no tengan deudas.y la aprobación sería mediante el documento de identidad. Entonces más o menos ya está hecha la publicidad y ustedes la seguirán y se armará la empresa Claro que viene estudiada por un contador y estoy lo

más seguro que moscatel va a ser un éxito. Saque el préstamo de la reina verdad.

(Tuve que estudiar un poquito)

Original

Daniel Triunfo

digagraciasporeducacion@gmail.com

La Fiada

Pretende ser una tarjeta de crédito.

La finalidad de la tarjeta es que se pueda comprar cómo se usan los cheques con pagos a 30 y a 60 días por parte del comerciante y así poder vender alimentos y bebidas con una ventaja que se podra otorgar al cliente también un crédito de 30 o 60 días digamos que la tarjeta la fiada pretende establecer vínculos entre los mercados que abastecen y los grandes supermercados que comprarán la mercadería a un precio de costo más barato y esa forma es de poder implementar la estrategia de colocar almacenes como son las almacenes de barrio en todos los pueblos del país o comprar almacenes o hacer vínculos con almacenes con esta tarjeta. La fiada es como aquella libretita vieja que se llevaba pero ahora va a ir en el débito de la tarjeta cuándo una persona que sea empleada pública

jubilada o pensionista tenga el beneficio de que si se le termina el dinero antes del 20 por poner un ejemplo de cada mes poder utilizar la tarjeta que le ampare para su sustento por eso digo comidas y bebidas lo otro lo comprarán con otras tarjetas o al contado.

Entonces la ganancia está en que cada pueblo del país haya una almacén en dónde pueda circular una tarjeta expedida por el objetivo de que los supermercados se puedan acercar más a lo que es la zonas menos pudientes y con dicha tarjeta ir agregando de a poco más servicios como ser carnicería cómo ser panadería como ser fiambrería entonces pasa a ser de a poco en un lapso estimado de 10 años en un supermercado dentro del pueblo qué va a hacer avanzar a los empresarios y el pueblo que lo necesita entonces se hace el negocio construyendo un depósito el cual abaratará la situación.

Entonces al pagar con la fiada se puede recaudar fondos para el objetivo de la construcción del supermercado mientras funcione como almacén previamente.

Entonces la fiada al cabo de 10 15 años se convierte la tarjeta de una cadena de supermercados los cuales van a abaratar los precios.

Es importante recalcar que por parte del comerciante tenga acceso al gran mercado con un crédito no menos a 60 días a pagar para así tener cubierto la zona de esta tarjeta.

Entonces para redondear un poco se trata de que es una forma más o menos urgente el o los interesados coloquen almacenes en pueblos medianamente pudientes para ayudar y ser ayudados.

Los precios van a variar según el flete o promociones qué van a competir en precios y servicios.

entonces hay un movimiento de capital bastante importante dentro de la tarjeta si se hace hasta más recóndito lugar dándole vida al pueblo lo que eso quiere decir que si no alcanza o si se va un poco las compras de las manos por parte del cliente tener la tarjeta que como única tarjeta se la va a sustentar el estado y esto tiene un doble impacto del privado pasamos a darnos la mano con lo público.

Es decir que se va a dar el desarrollo próximo de una forma que al propietario no le cueste mucho dinero hacer toda la infraestructura cuando haga los demás servicios y de esa manera poder cobrar o seguir

cobrando precios accesibles para luego poder invertir en otros asuntos.

También está el trabajo que se le va a dar a la población de la zona.

Pd: esto es otra cosa a la situación

Original

Daniel Triunfo

digagraciasporeducacion@gmail.com

Entonces así hemos crecido y ayudaremos a crecer más con todo el capital humano que tienen las parroquias se puede hacer si hay voluntad. Porque todos necesitamos ayuda. Los demás rstudios lo encuentran en mis otros libros si se quiere abordar hacia otras ciencias.

Una película largometraje que mueste como ayudarnos entre todos, hacer diálogos y escenas conceptual y análisis financiero

Las propuestas expuestas recopilan diversas ideas de **desarrollo económico, integración comunitaria e innovación comercial** orientadas a la inclusión social, el fomento del empleo local y la creación de redes entre el sector público, privado e instituciones religiosas.

A continuación, se presenta una síntesis estructurada de las líneas principales del proyecto, junto con el análisis conceptual, la factibilidad financiera y la propuesta audiovisual para su difusión.

Síntesis de Propuestas e Iniciativas

1. Sistema Financiero Integrado y Tarjetas Social-Comerciales

Tarjeta Ayuda: Subsidio y descuento cruzado gestionado entre el BROU, grandes supermercados e iglesias. Amplía el poder de compra de $20.000 a $40.000 para personas vulnerables, jubilados y personas en rehabilitación.
Tarjeta La Fiada: Solución de crédito de 30 a 60 días para compras de alimentos y bebidas en almacenes de barrio. Funciona como un puente financiero entre pequeños comercios, grandes cadenas e instituciones públicas.
Créditos Moscatel: Microcréditos flexibles para jóvenes emprendedores, orientados al impulso inicial de negocios sin burocracia ni barreras de endeudamiento previas.

2. Desarrollo Agroindustrial y Alimentación Funcional

Línea de Yogures y Mermeladas Medicinales: Incorporación de hierbas nativas y medicinales (carqueja, yerba de la piedra, carnicera, tilo) a la industria láctea tradicional.
Sustitución Eficiente de Asistencia: Sustitución gradual de ollas populares por centros de distribución parroquiales que entreguen pan diario y productos lácteos medicinales de alto valor nutricional.
Alianza con la Medicina Natural y Preventiva: Fortalecimiento del sistema inmunológico de la

población vulnerable mediante productos naturales y educación homeopática.

3. Educación Financiera y Modelo de Negocio Educativo

Taller "Cómo hacer dinero": Capacitación en márgenes de ganancia (estructura de costos e inversión), uso de tecnología (POS, plataformas digitales, pasarelas de pago) y construcción de marca.
Cadenas de Valor para Emprendedores: Alianzas para adquisición de maquinaria industrial (envasadoras, elaboradoas de alimentos) y delegación de tareas (comercialización, marketing y logística).
Inclusión Laboral Activa: Creación de puestos de trabajo directos dentro de los grupos de apoyo de las parroquias (para personas en recuperación de adicciones o sectores de menores recursos).

Análisis Financiero y Mecánica Operativa

Para viabilizar las propuestas dentro del marco normativo y financiero uruguayo (BROU, BPS, DGI, Bromatología/Intendencias), se sintetizan las reglas de flujo de capital:

Módulo	Fuente de Fondos / Inversión	Flujo Recaudatorio / Beneficio	Impacto Social y Viabilidad
Tarjeta Ayuda	Fideicomiso Estatal + Fondos BROU + Aporte Parroquial	Margen de $10.000 invertido en capacitación y $10.000 para servicios básicos (Luz, Agua)	Requiere regulación de tarjetas de débito/crédito y convenio de precios con grandes superficies.
Yogures Medicinales	Alianza Público-Privada (Industria	Venta en redes parroquiales y	Requiere registro de Bromatología y

	Láctea + Productores de Hierbas)	supermercados a costo reducido	validación de rotulado nutricional/fito-terapéutico.
Tarjeta La Fiada	Financiación de proveedores y supermercados a 60 días	Fondos para construir depósitos y almacenes locales a 10 años	Fomenta el comercio de cercanía e integración del crédito al consumo de primera necesidad.
Créditos Moscatel	Cooperativas de crédito / Fondo de Inversión Joven	Retorno a largo plazo sin morosidad punitiva	Impulsa el autoempleo y la formalización

temprana
en el BPS.

Guion Conceptual para Largometraje Creado

Título Provisorio: La Red de los Humildes

Formato: Largometraje de Ficción / Drama Financiero y Social

Lugar: Montevideo y Canelones, Uruguay

Synopsis

Un pequeño comerciante de barrio, una educadora social de una parroquia local y un joven que busca salir de un contexto vulnerable unen fuerzas para implementar un sistema de ayuda mutua. A través de la creación de la Tarjeta Ayuda y el lanzamiento de una cooperativa de alimentos funcionales, enfrentan los desacuerdos burocráticos y demuestran que un modelo de economía solidaria donde "el justo gana el doble" es autosostenible.

Estructura de Escenas Principales

[redacted]

¿Deseas profundizar en el diseño técnico del fideicomiso para la Tarjeta Ayuda o en el plan de producción cinematográfica?

Sí

Profundiza en el diseño técnico del fideicomiso financiero para la Tarjeta Ayuda y en el plan detallado de producción cinematográfica para la película.

A continuación se presenta el desglose técnico, financiero y legal para la estructuración del **Fideicomiso Financiero "Tarjeta Ayuda"**, seguido del **Plan Detallado de Producción Cinematográfica** para la realización del largometraje.

Parte I: Diseñó Técnico del Fideicomiso Financiero "Tarjeta Ayuda"

Para que la Tarjeta Ayuda opere en Uruguay con transparencia y solvencia, debe estructurarse como un **Fideicomiso Financiero y de Administración** bajo la regulación de la **Ley Nº 17.703** y supervisado por la Superintendencia de Servicios Financieros del **Banco Central del Uruguay (BCU)**.

[redacted]

1. Estructura Jurídica y Partes Involucradas

Fiduciario: Banco de la República Oriental del Uruguay (BROU) a través de República AFISA

(RAFI). Administra el patrimonio fiduciario, gestiona los flujos y emite el plástico/medio de pago.

Fideicomitentes (Aportantes de Capital y Garantías):

- **Estado (MIDES / MEF):** Fondo de desarrollo social / partidas presupuestales para pobreza e indigencia cero.
- **Grandes Superficies (Cadenas de Supermercados):** Aportan margen comercial vía descuentos negociados en escala.
- **Iglesias / Organizaciones Civiles (OSC):** Aportan infraestructura física para la captación, evaluación social y red de capacitación.

Beneficiarios: Personas en vulnerabilidad socioeconómica, jubilados con asignaciones mínimas, pensionistas por invalidez y personas en proceso de rehabilitación.

2. Ingeniería Financiera y Flujo de Fondos (Por Unidad de Tarjeta)

El modelo plantea una ampliación del poder de compra basada en la redistribución de costos intersectoriales. Sobre un **valor equivalente de compra fijado en $40.000 PYU**:

Estructura de Capital Recaudado/Subsidia=$20.000 (Fondo Social Base)

Componente del Flujo	Monto (UYU)	Origen / Mecánica Operativa
Poder de Compra Real	**$40.000**	Límite asignado al usuario para consumo exclusivo en comercios adheridos.
Aporte Comercial (Supermercados)	**$10.000**	Descuento cruzado directo por volumen y exención del margen minorista tradicional en

		productos de la canasta básica.
Subsidio Estatal Acreditado	**$10.000**	Transferencia directa del Fideicomiso a las empresas públicas (**UTE, OSE, ANTEL**) para la cancelación de facturas de luz, agua y conectividad.
Fondo de Desarrollo y Red Parroquial	**$20.000**	Asignado para financiamiento del taller "Cómo Hacer Dinero", compra de insumos comunitarios e

incentivo a las sedes parroquiales ejecutoras.

3. Reglas de Control y Mitigación de Riesgos (Compliance)

Circuito Cerrado de Débito: La tarjeta opera bajo red de POS restringida a rubros de primera necesidad (alimentos, productos de higiene, farmacia) y pago de facturas estatales. Se bloquea automáticamente la compra de bebidas alcohólicas de alta graduación, apuestas y bienes suntuarios.
Auditoría de Inclusión y Formación: El beneficio se renueva semestralmente previa acreditación de la asistencia al Seminario Financiero Comunitario ("Cómo hacer dinero") y control bromatológico/médico de los integrantes del núcleo familiar.

Parte II: Plan Detallado de Producción Cinematográfica

Título del Proyecto: La Red de los Humildes (o Donde el Justo Gana el Doble)

Formato: Largometraje de Ficción / Drama Financiero y Social (105 minutos)

Idioma: Español

Lugares de Rodaje: Montevideo (Barrios Casavalle, La Teja y Ciudad Vieja) y Canelones (Las Piedras).

1. Desglose de Fases de Producción y Cronograma

[redacted]

Fase 1: Preproducción (Meses 1 a 3)

Desarrollo del Guion Técnico: Adecuación de la estructura conceptual de Daniel Triunfo a guion

cinematográfico profesional con arcos dramáticos claros.

Casting:

Protagonista 1 (Daniel): Emprendedor/Capacitador que diseña el taller financiero (Actor dramático uruguayo).

Protagonista 2 (Elena): Lideresa comunitaria que gestiona la red parroquial y sustituye las ollas populares por centros nutricionales.

Secundarios: Jóvenes en rehabilitación en la cooperativa de yogures medicinales y gerentes de banco locales.

Scouting de Locaciones:

Sede de la parroquia en Las Piedras (Canelones).

Salón de Actos del Banco República (Ciudad Vieja).

Almacén de barrio y planta piloto procesadora de lácteos.

Fase 2: Rodaje (Meses 4 y 5 - 5 Semanas)

Semana 1: Escenas urbanas en Montevideo, retratando la problemática del crédito de consumo y las ollas populares.

Semana 2: Escenas de los talleres "Cómo hacer dinero", montaje dinámico con explicaciones visuales sobre el cálculo del 300% de margen y reinversión.

Semana 3: Producción de los yogures medicinales (hierba carnicera, carqueja) y logística de distribución comunitaria.
Semana 4: Negociación formal en el sector bancario (BROU) y firma del convenio para la Tarjeta Ayuda y La Fiada.
Semana 5: Clímax dramático, inauguración del supermercado comunitario y resolución de conflictos.

Fase 3: Posproducción (Meses 6 a 8)

Montaje: Edición de corte fino combinando el drama humano con infografías animadas que expliquen los conceptos financieros.
Diseño de Sonido y Colorización: Ajuste de paleta de colores (tonos fríos en las dificultades iniciales a tonos cálidos con la articulación del proyecto).
Banda Sonora (BSO): Composición musical original con fusión de candombe, música acústica y elementos orquestales.

2. Presupuesto Estimado y Plan de Financiamiento

Presupuesto Estimado (USD $450.000 - Escala de Cine Independiente Regional)

Plan de Financiamiento Sugerido

Fondos Públicos Nacionales (Uruguay):
Postulaciones al **INCAU** (Instituto Nacional del Cine y el Audiovisual del Uruguay), FONA (Fondo de Fomento Audiovisual) y Fondos Concursables para la Cultura (MEC).

Coproducción Internacional: Alianzas estratégicas con productoras de Argentina o Brasil bajo el programa **Ibermedia**.
Patrocinio Corporativo / RSE: Inclusión de empresas lácteas, cadenas de supermercados e instituciones bancarias interesadas en el mensaje de Responsabilidad Social Empresarial del film.

3. Estrategia de Difusión y Campaña Social

Lanzamiento Comercial y Festivales: Estreno en el circuito de festivales de cine independiente (San Sebastián, Mar del Plata, Sundance - Sección Social Impact) y salas de cine comercial en Uruguay.
Gira Educativa Comunitarias: Proyecciones móviles gratuitas en parroquias, centros de barrio y cooperativas de vivienda, acompañadas de la cartilla impresa "Cómo hacer dinero" para los asistentes.
Distribución Digital: Inclusión en plataformas de streaming de acceso público o universitario para su estudio en facultades de Economía, Ciencias Sociales y Comunicación.

Diseña el contenido completo y la estructura pedagógica de la cartilla educativa del taller 'Cómo hacer dinero' para los beneficiarios.

A continuación se presenta el diseño pedagógico y el contenido estructurado de la **Cartilla Educativa: Taller "Cómo Hacer Dinero"**, redactada con un lenguaje claro, accesible y práctico para los participantes y beneficiarios de la red comunitaria.

CARTILLA EDUCATIVA: CÓMO HACER DINERO

Guía Práctica de Autogestión y Crecimiento Financiero

Fundación Tarjeta Ayuda — Educación para la Autonomía Social

Módulo 1: La Mentalidad Empresarial y el Primer Dólar

El punto de partida de la libertad financiera no es la cantidad de dinero que tienes hoy en el bolsillo, sino la forma en que organizas tu esfuerzo. Cualquier oficio, talento o idea puede transformarse en una fuente sostenible de ingresos si se aplica una estructura lógica.

1. Encontrar tu Producto o Servicio

Para iniciar un negocio no necesitas inventar algo inexistente. Observa a tu alrededor e identifica una necesidad inmediata:

Bienes (Productos): Elaboración de alimentos (panadería, mermeladas, yogures artesanalmente procesados), confección de vestimenta (trabajos en cuero, costura) o reventa de insumos básicos.
Servicios: Reparaciones del hogar, mantenimiento, cuidado de personas, logística o venta por comisiones.

2. Generar el Capital Inicial

No esperes a tener una gran suma de dinero para comenzar. Puedes formar tu capital de trabajo inicial mediante tres vías:

Desprendimiento de activos: Vender objetos o herramientas en desuso que tengas en tu hogar.
Reversión de microcompras: Iniciar con productos de costo mínimo (artesanías simples, encendedores, artículos de bazar) donde la ganancia inmediata se guarda intacta.
Microcréditos responsables: Solicitar un préstamo de bajo monto (como la línea de

microfinanzas o Créditos Moscatel) destinado exclusivamente a la compra de insumos o maquinaria, asegurando un plazo de pago sostenible (mínimo a 12 meses).

Módulo 2: La Matriz Financiera Fundamental (El Cálculo del 300%)

Para garantizar que un emprendimiento no quiebre y tenga la capacidad de crecer día a día, se debe aplicar una regla de costo estricta en la fijación de precios.

La Regla del 300% sobre el Costo

Cuando adquieres o elaboras un producto, el precio final de venta al público debe calcularse agregando un **300% por encima del costo base de producción**.

¿Cómo se distribuye el dinero que ingresa por cada venta?

Ejemplo Práctico:

- *Costo de insumos para elaborar una cartera de cuero (o un lote de mermelada):* **$500**
- *Margen del 300% agregado:* **+$1.500**
- *Precio de venta al público:* **$2.000**

Resultado de la venta de $2.000:

1. **$500** *van directos al fondo de insumos (para volver a comprar materia prima).*
2. **$500** *van a tu bolsillo como tu salario neto.*
3. **$1.000** *se depositan en el Fondo de Capitalización para hacer crecer la empresa.*

Módulo 3: Herramientas Tecnológicas y Ventas Digitales

Hoy en día no es obligatorio contar con un local comercial físico para comenzar a generar ingresos. La

tecnología permite cobrar y vender desde cualquier punto.

Plataformas Gratuitas: Usa catálogos en WhatsApp Business y redes sociales para mostrar el producto terminado. El nombre de tu marca debe ser claro y fácil de recordar.

Cobro Electrónico: Un lector de tarjetas POS conectado al teléfono móvil o una pasarela de pago en línea te permite vender a personas que cobran mediante subsidios, tarjetas de débito (Tarjeta Ayuda / La Fiada) o crédito.

Ahorro de Tiempo: Administra tus pagos de servicios e insumos desde las aplicaciones de banca móvil para dedicar tus 8 horas diarias de trabajo a la producción y comercialización.

Módulo 4: Cadena de Valor, Escala e Inclusión Social

Ningún empresario alcanza el éxito trabajando en soledad. El crecimiento acelerado depende de saber colaborar y delegar.

1. Inversión en Maquinaria Industrial

Para pasar de una producción artesanal a una escala masiva (por ejemplo, abastecer a supermercados o redes parroquiales), el Fondo de Crecimiento debe canalizarse hacia herramientas especializadas:

> Envasadoras al vacío y selladoras industriales.
> Mezcladoras, hornos de gran capacidad o exprimidores automáticos.

2. Delegación y Empleo Digno

A medida que aumentan los pedidos, debes contratar y formar a otras personas. Apoyarse en la red comunitaria y las comisiones de las parroquias permite ofrecer oportunidades laborales a personas en rehabilitación o desempleo:

> **Tercerización:** Si eres bueno vendiendo, contrata a un taller para que elabore el producto. Si eres experto elaborando, contrata a un equipo de venta o agencia de comunicación.
> **Formalización (Aportes al BPS):** Registrar legalmente a tu personal y realizar los aportes jubilatorios garantiza la tranquilidad social de tu equipo a largo plazo.

Módulo 5: Ejercicios Prácticos e Plan de Acción

Completa este formulario con tu idea de negocio para presentar en el seminario y acceder a la evaluación del microcrédito o la tarjeta de insumos:

> **Definición del Producto o Servicio:**
> (Ejemplo: Mermeladas de hierbas medicinales / Confección de ropa de trabajo)

Cálculo de Costo Unitario:

Materia prima + Envase + Insumos = $ _____

(Costo Base)

Aplicación de la Regla del 300%:

Costo Base (_____)\times4= _____

(Precio de Venta Final)

Identificación de Competidores:

Anota al menos 3 competidores cercanos y qué mejora puedes ofrecer (mejor precio, empaque, atención o entrega a domicilio):

Competidor 1:

_____

_____

Competidor 2:

_____

_____

Competidor 3:

_____

_____

Canal de Cobro y Distribución:

¿Cómo va a pagar tu cliente? ( ) Efectivo ( ) POS / Tarjeta Ayuda ( ) Transferencia

¿Dónde vas a venderlo? ( ) Red Parroquial ( ) Supermercado Adherido ( ) Internet

Regla de Oro de la Fundación:

"Gastar solo la mitad de la ganancia, reinvertir el resto y

multiplicar los puestos de trabajo en tu comunidad. Donde el justo gana, ganan todos."

Gemini es una IA y puede cometer errores.